



de prospects  
de clients  
de Chiffre d'Affaires



LA solution  
pour votre  
développement  
commercial



**XB**   
**Services**  
Accompagnement Commercial 

**20 ans d'expérience**  
dans la commercialisation de produits et services.



## Diagnostic Commercial

Etat des lieux de l'entreprise :

- Savoir - faire
- Vos clients
- Votre marché
- Votre vision

**De votre passé et votre présent, préparons ensemble l'avenir.**

## Stratégie et plan d'action commerciale

De votre stratégie d'entreprise écrivons votre stratégie commerciale et élaborons votre plan d'action sur mesure.

**Notre force... s'adapter à vos besoins !**

## Externalisation commerciale

Un besoin d'aide pour la commercialisation de votre savoir-faire !  
De la prospection à la fidélisation, nous gérons votre développement commercial sans que vous en perdiez le contrôle !

**PLUS de prospect, PLUS de clients, PLUS de Chiffre d'Affaires et une vision sur l'avenir.**

## RDV

Vous n'avez pas le temps de prospecter !  
Utilisez nos forfaits : « prise de RDV à la carte ».  
On définit ensemble les cibles et le nombre de RDV que vous pouvez réaliser sur 3, 6 ou 12 mois.

**Un bon RDV = Le bon contact dans l'entreprise qui a besoin de vous.**





## Vous souhaitez créer un service commercial ?

Nous vous accompagnons de la définition du poste, la recherche, la prise de fonction, jusqu'au suivi sur 1 an ou 2 ans.

**Nous avons la solution pour que cette création soit un succès.**

## Marketing

Besoin de vous faire connaître ? Adaptons les moyens à votre clientèle. Logo, site web, plaquette...

**Rien ne sert d'être le meilleur si personne ne le sait.**

## Formation

Des formations adaptées chez vous ou en nos locaux, destinées aux salariés, cadres et dirigeants.



Possibilité de prise en charge

Quelques sujets de formation :

- Le commerce, tous concernés
- Comportement et vente
- Prospector, suivre et conclure

**Sans maîtrise, la puissance n'est rien !**

## TESTEZ VOTRE POSITIONNEMENT COMMERCIAL

Besoin de connaître le positionnement commercial de votre entreprise rapidement ? Notre équipe vous propose une évaluation instantanée en 3 phases :

### Avant notre rencontre :

Réalisation d'une pré-étude avec vision client, étude de la concurrence...

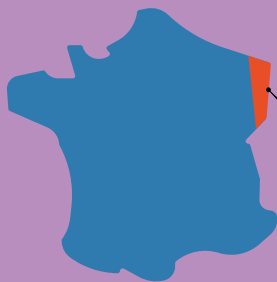
### Pendant notre rencontre :

- 2 heures de votre temps, pour échanger sur :
- La direction et le commerce
  - Le marketing et la communication
  - Les clients et les prospects

### Après notre rencontre :

Une synthèse commerciale, des conseils et des pistes d'amélioration...

**Simple, rapide et efficace !**



**XB**  
**Services**

Accompagnement Commercial

6 rue du Maire Gruber  
67920 SUNDHOUSE  
03 89 22 78 09  
contact@xbservices.fr  
www.xbservices.fr

Conception & Impression :  Maison

Membre de la marque Alsace et Ambassadeur Alsace

